

So finden wir den passenden Käufer für Ihre Immobilie



Ihre Anfrage

über unsere Homepage. Nennen Sie uns die wichtigsten Eckdaten zu Ihrer Immobilie.

Wir melden uns

entweder telefonisch oder per Mail. Wie es Ihnen am besten passt.

Beratungsgespräch

in unserem Büro oder direkt vor Ort. Diskret und ohne Kosten für Sie. Wir sind gespannt mehr über Ihre Immobilie zu erfahren.



Vermarktung

über Zeitung und Internet. Anbringen von Verkaufsschildern.

Exposéerstellung

wir schießen Fotos, überarbeiten Grundrisse und fassen die wichtigsten Daten für Sie zusammen.

Wertermittlung

Mithilfe Ihrer Unterlagen ermitteln wir schnell einen angemessenen und realistischen Verkaufspreis.



Kaufinteressenten

Wir betreuen Ihre Interessenten und beantworten ihnen alle Fragen rund um Ihre Immobilie.

Besichtigungstermine

Selbstverständlich präsentieren wir Ihre Immobilie auch im Rahmen einer professionellen Objektbesichtigung.

Kaufabschluss

Sobald ein Käufer gefunden ist, informieren wir Sie über den nächstmöglichen Notartermin.



Geschafft!

Nach einer erfolgreichen Abwicklung freuen wir uns über eine positive Bewertung von Ihnen. Finden und bewerten können Sie uns bei Google, Facebook und makler-empfehlung.de